

Netzwerk(- Zeit) ist Geld

Wie Netzwerken Ihnen hilft Zeit zu sparen und in der Karriere voranzukommen.



Zeit ist kostbar, aber nicht so kostbar, dass wir es uns leisten können auf Netzwerken zu verzichten. Sei es als Unternehmer oder im Unternehmen. Bedenken Sie, wie viel Zeit Sie einsparen können, wenn Sie Menschen im Netzwerk haben, die Ihnen mit Rat und Tat zu Seite stehen, die Sie früher informieren als andere und die sofort für Sie da sind, wenn Sie wirklich etwas brauchen.

Anbei die Hauptbereiche, in denen Sie durch Netzwerken Zeit sparen:

Sofortiges Finden von Informationen. Geben Sie Ihre Wünsche und Informationsbedarf in Ihr Netzwerk und Sie werden sehen, Sie erhalten sofort und viel schneller als bei eigenen, mühsamen Recherchen die Informationen, die Sie benötigen.

Neue Zielkunden erreichen. Wenn Sie an Veranstaltungen teilnehmen, an denen auch Ihre Zielkunden anwesend sind, ist die Chance, dass Sie einen neuen Kunden erhalten um vieles größer als zu Hause vor dem Schreibtisch.

Schneller Aufbau der eigenen Professionalität. In Branchennetzwerken können Sie von den Besten Ihres Faches lernen, sich besser entwickeln und so gratis über den neuesten Wissensstand informiert werden und hilfreiche Tipps erhalten.

Synergien und Kooperationen. Im Austausch mit Kollegen, oder anderen Dienstleistern Ihrer Kunden ergeben sich immer wieder Möglichkeiten, die Produkte zu verbessern oder sich gegenseitig weiter zu empfehlen.

Neue Impulse. Bei jeder Veranstaltung können Sie sich neue Ideen und Impulse auch für Ihr Geschäft mitnehmen - wenn Sie mit den Menschen ins Gespräch kommen.

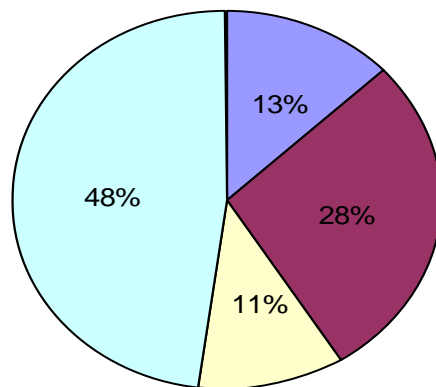
Zeitspartipp:

1. Laden Sie mehrere Netzwerkpartner gemeinsam zum Essen ein. Sie müssen nur überlegen wer wirklich zusammen passt und voneinander profitieren kann. Und Sie haben die Möglichkeit, mit allen gemeinsam zu sprechen und nicht hintereinander.
2. Gehen Sie gemeinsam zu Netzwerktreffen. Auch Ihre Begleitung profitiert von neuen Kontakten, die Sie vermitteln und Sie ersparen sich einen Extratermin.
3. Nutzen Sie die unproduktive Zeit des Autofahrens für Telefonanrufe, um Ihre Netzwerkpartner einfach zu fragen wie es geht - auch ohne etwas zu benötigen. Oder nehmen Sie andere mit um die Zeit für ein Gespräch zu nutzen. So ersparen Sie sich einen Besprechungstermin.

Prof Steyrer hat in einer Langzeitstudie untersucht, welche Faktoren sich wie auf die Karriere auswirken. Bei den Managern unterscheidet er 3 Arten: Durchschnittliche, effektive und erfolgreiche Manager. Erfolgreich definiert er als Aufstieg in der Hierarchie.

Das Ergebnis zeigt, dass durchschnittliche Manager 19%, effektive Manager 11% und erfolgreiche Manager 48% in Netzwerkpfege investieren. Der Rest bleibt bei Personalmanagement (11%), Traditionelles Management (13%) und Kommunikation (28%). Der Aufbau und die Pflege von Kontakten stehen im eindeutigen Zusammenhang mit einer erfolgreichen Karriere. Netzwerken beschleunigt Ihren Karriereerfolg.

Erfolgreiche Manager



Zeitspartipp:

4. Wenn Sie in einer anderen Stadt einen Termin vereinbart haben, legen Sie am besten Termine rundherum mit Netzwerkpartnern, die Sie dort oder am Weg treffen.
5. Nutzen Sie Synergien und legen Sie die Termine so, dass Sie am Abend Netzwerktreffen vor Ort besuchen können. z. B. Rotary, Stammtische oder XING .
Es gibt hier Unmengen von Möglichkeiten, Sie müssen diese nur nutzen, und bereit sein neue Kontakte zu knüpfen.

Fazit:

Netzwerken spart Zeit und bringt Sie in der Karriere voran, worauf warten Sie noch?

Die AutorIn

Mag. Dr. Magda Bleckmann ist Expertin für Netzwerk- und Karriereberatung, Wirtschaftscoach, Rhetorik- und KommunikationstrainerIn sowie Mitglied der Plattform für Wirtschaftstrainer und Coaches **cbt-partner**.

Kritik, Fragen, Hinweise oder Diskussionen zu diesem Beitrag gerne an:
Tel: 0043 664 8257777 Email: office@magdableckmann.at

www.magdableckmann.at